

Fiare 2005-2010: 5 anos de historia¹



Durante este tempo, achegáronse moitas persoas e organizacións a presentarnos os seus proxectos, os seus soños e as súas necesidades, por se podiamos contribuír a construílos. Non sempre puidemos ou soubemos facelo. E por iso, pedimos sinceras desculpas. Non todo é causa da inexperiencia ou de intentar facer cousas que non se podían. Seguro que tamén se debe á desorganización, a non saber entender...

Pero hai moitas outras propostas, por sorte moitas máis, nas que nos destes a oportunidade de participar e puidemos ver como saían adiante. O

protagonismo, obviamente, non é do intermediario financeiro, que só move os recursos, senón de quen saca os proxectos adiante no día a día.

Por iso queremos darvos as grazas pola confianza que depositastes en nós aos/ás que vos achegastes cos vosos recursos para canalizalos dunha forma alternativa ou cos vosos proxectos para recibir eses recursos. Intentamos molestar o menos posible entre persoas e proxectos.

A continuación veredes en que se plasmou todo isto, en función de diferentes criterios de clasificación: sectores de intervención, forma xurídica, lugar xeográfico ou tipo de operación, así como o proceso seguido para levalo a cabo: aplicación dos nosos principios e avaliación ético-social. Non poden estar todos os proxectos, pero si unha mostra significativa, que permita entender que facemos e, sobre todo, por que.

Non podemos terminar estas liñas sen lembrar a Banca Popolare Etica, entidade da que somos axentes en España, e sen a que nada disto sería posible. Un agradecemento a todas as persoas que alí traballan, e que tomaron os proxectos propostos por Fiare como se foran propios, levándoos adiante con todo o entusiasmo e profesionalidade posibles.

Financiamento por sectores

Aínda que o criterio fundamental para seguir adiante cun proxecto é o seu “xermolo transformador”, a súa forma de facer as cousas, diferente das habituais, que permite construír unha sociedade máis equilibrada, para os efectos de explicar que facemos, é máis fácil facelo a través de sectores de intervención.

Achéganos unha primeira idea dos valores e das redes que están participando neste proxecto, aínda que corramos o risco de pensar que aquilo que non poida encaixarse comodamente nestes 4 sectores, quedará fóra da nosa actuación. Destaca de xeito espectacular o financiamento a proxectos de economía solidaria e inserción social. O traballo con redes como REAS ou EAPN en cada un dos

territorios, ou con redes territoriais como a Federació ECOM en Cataluña ou a Asociación de Empresas de Inserción de Euskadi Gizatea, permitiu que o traballo con colectivos desfavorecidos sexa o sinal de identidade destes 5 anos. No cadro seguinte recolleemos os datos por sectores do financiamento que Banca Popolare Etica levou a cabo a través de Fiare:

SECTOR	2005	2006	2007	2008	2009	2010	%
Economía Solidaria/ Inclusión	90.000	242.000	3.050.000	4.809.100	8.239.519	12.260.319	65,00%
Coop. Int./ Comercio Xusto	0	851.000	1.471.000	1.971.000	2.030.000	3.565.000	19,00%
Valores Sociais	0	110.000	560.000	1.069.000	1.696.000	2.387.000	13,00%
Agroecoloxía	0	465.000	585.000	740.000	773.000	788.000	4,00%
TOTAL	90.000	1.668.000	5.666.000	8.589.100	12.738.519	19.000.319	

¹ Extracto da Memoria 2005-2010. Para maior detalle consultar versión dixital.

Financiamento por territorio

TERRITORIO	2005	2006	2007	2008	2009	2010	%
Euskadi		308.000	2.976.000	3.952.000	4.992.000	7.722.800	41%
Catalunya			450.000	1.086.500	2.940.619	4.564.619	24%
Andalucía		805.000	977.000	1.593.500	1.653.500	2.019.500	11%
Madrid			60.000	175.100	717.400	1.392.400	7%
Valencia			353.000	353.000	953.000	1.094.000	6%
Navarra	90.000	555.000	730.000	750.000	770.000	790.000	4%
Baleares				400.000	400.000	620.000	3%
Castela-León			120.000	120.000	135.000	185.000	1%
Otros				159.000	177.000	612.000	3%
TOTAL	90.000	1.668.000	5.666.000	8.589.100	12.738.519	19.000.319	

Cando Fiare comezou o seu traballo como axente en España de Banca Popolare Etica, só había 2 persoas traballando nunha oficina en Bilbao, co apoio da Fundación Fiare, única propietaria entón do

proxecto. Nestes 5 anos, un dos trazos máis dinámicos foi a incorporación, ás veces sucesiva, ás veces previa, ás veces simultánea, de redes sociais e de proxectos solicitantes de financiamento. Ambas variables teñen que camiñar da man, concretando a relación entre o aforro recollido nun territorio e o que nel se financia. Cada territorio ten as súas operacións emblemáticas. No cadro podedes ver o financiamento en cada un, do mesmo xeito agrupamos como "outros", aquelas operacións realizadas en territorios onde non temos presenza estruturada ou de pouco importe.

Financiamento por personalidade xurídica

As formas xurídicas non dan garantías do que hai dentro no 100% dos casos. Pero si indican o plan de quen promove o proxecto. E polo tanto, tendencialmente, pódenos dar unha idea do tipo de entidade cuxos proxectos financiamos. Hai un equilibrio razoable entre formas xurídicas non lucrativas (asociación, fundación e redes de entidades) cun 54% e proxectos empresariais, especialmente cooperativos (29%), aínda que tamén hai alguna sociedade limitada (empresas de inserción maioritariamente), e algún proxecto de persoas físicas en solitario ou agrupadas (sobre todo no campo da agricultura e do turismo).

FORMA XURIDICA	2005	2006	2007	2008	2009	2010	%
Cooperativa		775.000	1.397.000	1.782.000	2.745.000	5.489.000	29%
Fundación			2.250.000	2.650.000	4.025.000	5.239.000	28%
Asociación	90.000	398.000	916.000	1.622.600	2.359.400	3.556.400	19%
Sociedade Mercantil			488.000	1.402.000	1.882.000	2.667.800	14%
Redes				517.500	1.112.119	1.393.119	7%
Persoas		495.000	615.000	615.000	615.000	655.000	3%
TOTAL	90.000	1.668.000	5.666.000	8.589.100	12.738.519	19.000.319	

Financiamento por tipo de crédito

TIPO CRÉDITO	2005	2006	2007	2008	2009	2010	%
Tesourería en conta corrente			484.000	2.456.600	6.022.000	9.289.800	49,00%
Hipotecario		1.300.000	4.656.000	5.506.500	5.506.500	7.743.500	41,00%
Persoal	90.000	368.000	526.000	626.000	1.127.000	1.884.000	10%
Aval					83.019	83.019	0%
TOTAL	90.000	1.668.000	5.666.000	8.589.100	12.738.519	19.000.319	

A pesar de que se iniciou a actividade con créditos exclusivamente hipotecarios e persoais, a utilización da conta corrente como ferramenta para o financiamento de necesidades de liquidez desde 2007, permitiu un importante cre-

cemento, chegando a representar o 49% a finais do 2010. Durante os anos 2008 e 2009 o inicio dos efectos da crise e o atraso no pago por parte das Administracións Públicas converteu a conta corrente no soporte case exclusivo das nosas operacións, chegando a representar máis do 80% do crecemento no 2009. Desde mediados do 2010 notouse un repunte dos créditos hipotecarios, que permite reequilibrar os tipos de operacións.